Renting o compra de impresora: qué conviene a una empresa

Comparamos comprar, contratar en renting o pagar por uso la impresora de la empresa: qué incluye cada opción, qué costes no se ven y cómo decidir según tu volumen.

01 IMPRESIÓN GESTIONADA · 17 DE NOVIEMBRE DE 2026

Renting, pago por uso o compra: cómo elegir la impresora de tu empresa

Claves

- Comprar es pagar el equipo de una vez y asumir aparte el tóner, las piezas, las averías y la renovación.
- El renting reúne equipo, consumibles, piezas y asistencia técnica en una sola cuota; el pago por uso cobra según las páginas que imprimes.
- La decisión depende del volumen real de impresión, de la tesorería disponible y de quién quieres que se ocupe del equipo.
- Según la experiencia de Reprise, con lo que cuesta cambiar los cartuchos de tóner se cubre normalmente cerca de un año de consumo y renting de un equipo nuevo.

Es una de las preguntas que más se repiten en gerencia y administración cuando la impresora de la oficina empieza a dar problemas o se acaba un contrato: ¿la compramos o la contratamos en renting? Hay tres formas habituales de tener impresoras y multifunción en la empresa, y cada una encaja en un caso distinto.

1. Comprar la impresora. Pagas el equipo de una vez y pasa a ser tuyo. A partir de ahí, todo lo demás corre por tu cuenta: el tóner y el resto de consumibles, las piezas que se desgastan, las averías y el tiempo de la persona que pide los consumibles y llama al técnico. El equipo pierde valor desde el primer día y, cuando se queda viejo, hay que

sustituirlo y retirarlo, incluidos los datos que guarda en su disco. Comprar suele encajar cuando se imprime muy poco, el equipo es sencillo y hay alguien en la empresa que puede gestionarlo.

2. Renting. Pagas una cuota mensual y no inmovilizas dinero en un equipo que se deprecia. En el renting de Reprise, esa cuota incluye la máquina, los consumibles, las piezas y la asistencia técnica especializada, y el equipo puede ser nuevo o reacondicionado, con garantía de 12 meses. El coste es previsible y la gestión del equipo deja de ser un problema interno. Encaja cuando la impresora se usa a diario, hay varios puestos o departamentos y prefieres no descapitalizar la empresa.

3. Pago por página o por uso. Pagas según las copias que haces. En Reprise se aplica la tarifa PagePack, cuyo coste por página depende del modelo, del contrato de mantenimiento y del volumen contratado. Encaja cuando el volumen cambia mucho de un mes a otro o quieres repartir el coste de impresión por departamentos.

El coste que no se ve al comprar. El precio del equipo es solo una parte. Muchas empresas nos llaman cuando llegan los atascos, los fallos de calidad o el cambio de consumibles, y descubren que el tóner y las reparaciones pesan más de lo que esperaban. Por eso nuestra recomendación suele ser revisar las cuentas antes de comprar consumibles: según la experiencia de Reprise, con lo que cuesta cambiar los cartuchos de tóner se cubre normalmente cerca de un año de consumo y renting de un equipo nuevo.

Cómo decidir. No hay una respuesta única: depende de cuánto imprimís, de cómo se reparte entre color y blanco y negro, y de cuánto tiempo dedica hoy alguien de la empresa a la impresora. Responde a las preguntas de la lista y, con esos datos, la comparación sale sola. Si quieres, en Reprise te calculamos la cuota de renting o la tarifa por página para tu volumen real, sin compromiso, y te decimos si en tu caso compensa más comprar.

Antes de retirar un equipo. Tanto si la impresora es tuya como si vuelve al final de un contrato, pregunta qué pasa con los documentos que ha guardado en su disco o memoria. Es un punto que conviene dejar resuelto por escrito.

Checklist

- [ ] ¿Cuántas páginas imprimís al mes y en cuántos puestos o departamentos?
- [ ] ¿Quién se ocupa hoy de pedir el tóner y de avisar al técnico, y cuánto tiempo le lleva?
- [ ] ¿Qué pasará con los datos guardados en el equipo cuando se retire?
- [ ] ¿Qué parte es color y qué parte blanco y negro?
- [ ] ¿Prefieres un pago inicial o una cuota previsible cada mes?

02 PREGUNTAS FRECUENTES

Lo que más nos preguntan

¿Es mejor comprar o contratar en renting la impresora de una empresa?

¿Qué incluye la cuota de renting de una impresora con Reprise?

¿Qué es el pago por uso de una impresora?

¿Hablamos de tu caso?

Reprise · Xerox Platinum Partner desde 1987 · más de 35 años · info@reprise.es · 910 220 142 · 934 093 260 · reprise.es/contact